

BALD CONSULTING
DE KUNST VAN HET VRAGEN STELLEN

Trajectvorm

Gesprekken, telefonische en e-mailcontacten.

De thema's bij de contacten zijn:

- zaken weer op een rij krijgen
- het inzicht in mogelijkheden van de cliënt weer helder krijgen
- vergroten van het zelfvertrouwen
- vergroten van aantal mogelijke oplossingsrichtingen,
- een andere benadering van solliciteren gaan hanteren
 - o in het bijzonder door de cliënt te leren netwerken
 - o zichzelf beter te leren "verkopen" met een overtuigend aanbodverhaal uitgaande van zijn of haar mogelijkheden en talenten.

Honorering

Outplacement

De begeleiding gebeurt op urenbasis, tot een maximum van 50 uur, en loopt door tot drie maanden nadat de functie is gevonden.

Coaching

De begeleiding gebeurt op urenbasis tot een maximum van een vooraf af te spreken aantal gesprekken aan de hand van een of meerdere uitgangsvragen. Daarna wordt in overleg bepaald wat het vervolg zal zijn. De bestede tijd voor overleg met de opdrachtgever en eventuele rapportage komen op die van de begeleiding.

Tarief

De duur van een gesprek is anderhalf uur. Het honorarium bedraagt € 150,00 per uur, exclusief reiskosten à € 0,28 per km of openbaar vervoer 1^e klas en exclusief B.T.W.. Er wordt maandelijks gedeclareerd.

Tenslotte

De inhoud van de Algemene Voorwaarden en de Gedragscode kunt u vinden op de website onder de rubriek Contact.

Bijzonderheden begeleiding Bald Consulting

Klanttevredenheid 8,7 (uitersten: van 7 tot 10)
UWV-tevredenheid 8,0

Slagingspercentage is ca. 70 % binnen de vastgestelde termijn; uiteindelijk vindt elke cliënt na enige tijd zijn of haar bestemming.

BALD CONSULTING
DE KUNST VAN HET VRAGEN STELLEN

Specialist in bijzondere loopbaansituaties, van zowel medewerkers op elk niveau als van ondernemers en zelfstandige professionals.

Onder andere het UWV is sinds 2004 een belangrijke opdrachtgever van Bald Consulting bij IRO-trajecten.

Allengs is Bald Consulting steeds meer betrokken geraakt bij bijzondere situaties, van onder andere de afdeling ZW/ARBO van het UWV en van veel 45+-cliënten, vaak hoogopgeleid.

Profiel cliënten: talentvol, hoogopgeleid, begaafd, rationeel, sensitief, beelddenkend, ratio en gevoel sterk gescheiden, latent moedig, minder goed begrepen door de omgeving.

De socratische dialoog- c.q. vraagtechniek is de techniek voor vergroting van het zelfinzicht, zelfvertrouwen en de bewustwording van de eigen communicatie.

Resultaat: gericht in beweging komen, meer aansluiting met de omgeving door betere communicatie en toename van het vermogen en het plezier om te netwerken.

Begeleidingsresultaten: onafhankelijkheid, bewust van relaties & omgeving, duidelijk in eigen boodschap, onderhandelingsvaardig.

Concrete resultaten: passende functie, starten van onderneming, effectiever functioneren en ondernemen door focussing.

Begeleidingskenmerken: ontwikkelend, pragmatisch, structurerend, resultaatgericht, gericht op relaties & omgeving.

Cliëntterugkoppeling: ongemerkt sturend, richtinggevend, je verhaal echt kwijt kunnen, compassie, vertrouwen gevend, eigen verantwoordelijkheid.

Bald Consulting voert trajecten uit in heel Nederland. Ook online consult behoort tot de mogelijkheden.

Ter kansvergroting wordt ook regelmatig parallel onderzocht of zelfstandigheid een optie is. Is dat het geval dan kan daarin ook begeleid worden.

Bald Consulting wordt sinds februari 2006 door het UWV geauditeerd en is toegelaten als geregistreerd en betrouwbaar reïntegratiebedrijf.

Door de cliënten wordt de betrokkenheid van het bureau naar de cliënt hoog gewaardeerd. Het belang van de cliënt staat voorop. Daarmee wordt tevens het belang van de opdrachtgever gediend.